

Building Systems Country Manager

Nr ref.: 1219

Lokalizacja: PROJEKT ZAKOŃCZONY

Klient: światowy lider w branży materiałów budowlanych

Data publikacji: 2012-03-01

Wyzwania:

Nasz Klient – światowy lider w produkcji materiałów budowlanych - rozpoczyna tworzenie w swoich strukturach działu Building Systems, którego rolą będzie doradztwo w zakresie wykorzystania innowacyjnych produktów i rozwiązań budowlanych na polskim rynku. Innowacyjne systemy opracowywane są w centralnym laboratorium R&D na potrzeby kluczowych Partnerów biznesowych na całym świecie.

Główny cel stanowiska:

Osoba na tym stanowisku będzie współtworzyć nowy strategiczny dział współpracy z kluczowymi partnerami w sektorze budowlanym. Jej zadaniem będzie poszukiwanie i proponowanie zastosowań innowacyjnych produktów i rozwiązań budowlanych oferowanych przez firmę Klienta w projektach inwestycyjnych (budownictwo kubaturowe) na polskim rynku.

Zakres odpowiedzialności:

- tworzenie strategii działania oraz budowa ogólnopolskiej struktury realizującej założenia i cele działu Building Systems oraz współdziałanie w realizacji strategii sprzedażowej na terenie Polski,
- doradztwo w zakresie innowacyjnych produktów i rozwiązań firmy na różnych etapach procesu inwestycyjnego (biura projektowe, architekci, konstruktorzy, inwestorzy i generalni wykonawcy),
- poszukiwanie i proponowanie rozwiązań w projektach dotyczących konstrukcji (głównie z betonu).

Oczekiwania wobec Kandydata:

- wykształcenie wyższe: inżynieria lądowa (architektura lub budownictwo),
- minimum 10 lat doświadczenia w obszarze konstrukcji i/lub architektury projektu inwestycyjnego (m.in. przygotowanie inwestycji, design engineering, zarządzanie projektem, zarządzanie budową) w różnych segmentach budownictwa kubaturowego,
- szeroka znajomość rynku budownictwa w Polsce, umiejętność identyfikowania trendów w budownictwie kubaturowym i wykorzystywanie ich w poszukiwaniu innowacyjnych rozwiązań konstrukcyjnych,

- doświadczenie pracy z partnerami biznesowymi na różnych poziomach organizacji,
- autonomia w działaniu, umiejętność zbudowania strategii i jej realizacji, umiejętność wyznaczania celów,
- podejście biznesowe i dbanie o rentowność podejmowanych działań, zgodnie ze strategią firmy,
- umiejętność budowania relacji (skuteczna komunikacja, prezentacja, umiejętność rozwijania argumentacji i przekonywania),
- umiejętność zarządzania i rozwoju zespołu ekspertów,
- doświadczenie w sprzedaży i / lub marketingu oraz znajomość zagadnień „green building” będzie atutem,
- wiedza w zakresie korzystania z oprogramowania i systemów CAD,
- swobodna praca w programach pakietu MS Office,
- biegła znajomość jęz. angielskiego.

Atuty oferty:

- praca w międzynarodowej organizacji będącej światowym liderem w swojej branży,
- wpływ na biznes i możliwość rozwoju innowacyjnych rozwiązań konstrukcyjnych na rynku budownictwa w Polsce,
- strategiczna rola stanowiska i autonomia w działaniu, możliwość rozwoju własnej pozycji zgodnie z posiadanymi kompetencjami (tailor made position),
- solidne szkolenie w centralnym laboratorium R&D przed rozpoczęciem pracy oraz stały dostęp do poszerzania wiedzy w zakresie nowoczesnego budownictwa,
- atrakcyjny pakiet socjalny.

Osoby zainteresowane prosimy o wysłanie CV na adres:

cv@h2b.com.pl