

Business Development Manager

Nr ref.: 1329

Localisation: PROJEKT ZAKOŃCZONY

Client: międzynarodowa firma świadcząca usługi B2B

Date de publication: 2013-10-04

Dla naszego Klienta w związku z rozwojem poszukujemy kolejnej osoby

Wyzwania:

- bieżące wsparcie dla kluczowych Klientów i obsługa nowych,
- prowadzenie negocjacji z klientami na szczeblu polskim jak i międzynarodowym,
- tworzenie rozwiązań dla poszczególnych Klientów: modele biznesowe, oferty handlowe
- dbanie o coraz wyższy poziom świadczonych usług i analiza potrzeb Klientów,
- ocena efektywności podejmowanych działań, analiza wyników u poszczególnych Klientów,
- poszukiwanie nowych rozwiązań i wdrażanie nowych strategii,
- kreowanie i wprowadzanie nowych produktów do Klientów,
- budowanie wielopłaszczyznowych relacji z Partnerami na różnych poziomach organizacji

Oczekiwania wobec Kandydata:

- min. 4-6 lat doświadczenia zawodowego na podobnym stanowisku w sprzedaży usług B2B,
- praktyczna znajomość rynku i specyfiki usług żywieniowych,
- utrzymywanie relacji biznesowych i aktywne pozyskiwanie nowych Klientów,
- doświadczenie we współpracy z Klientami na szczeblu polskim i międzynarodowym,
- wysoko rozwinięte umiejętności negocjacyjne,
- umiejętność podejmowania decyzji,
- rozwinięte umiejętności analityczne,
- dynamizm, inicjatywa, umiejętność przekonywania innych do swoich pomysłów,
- komunikatywność, dojrzałość biznesowa,
- samodzielność oraz bardzo dobra organizacja pracy,
- umiejętność pracy w zespole,
- wykształcenie wyższe (ekonomiczne lub techniczne)
- bardzo dobra znajomość języka angielskiego w mowie i piśmie,
- biegła znajomość aplikacji MS Office (Excel, Power Point),
- mobilność, gotowość do odbywania podróży służbowych,
- prawo jazdy kat. B.

Atuty oferty:

- praca w międzynarodowej firmie będącej liderem w swojej kategorii,
- możliwość rozwoju zawodowego i zdobycie ciekawego doświadczenia przy prowadzonych projektach
- możliwość awansu
- praca w organizacji promującej wysokie standardy działania
- umowa o pracę i atrakcyjny pakiet socjalny

Osoby zainteresowane bardzo prosimy o przesyłanie CV oraz listu motywacyjnego w języku polskim i angielskim na adres:

cv@h2b.com.pl

Informujemy, że skontaktujemy się z wybranymi kandydatami.

Prosimy o dopisanie następującej klauzuli: "Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w ofercie pracy dla potrzeb procesu rekrutacji zgodnie z ustawą z dnia 27.08.1997r. Dz. U. z 2002 r., Nr 101, poz. 923 ze zm."