HUMAN TO BUSINESS

Menedżer Regionu

Nr ref.: 1331

Localisation: PROJEKT ZAKOŃCZONY

Client: światowy lider w branży materiałów budowlanych

Date de publication: 2013-10-16

Nasz Klient poszukuje na region południowy nowej osoby do zespołu.

Opis stanowiska:

- zarządzanie i nadzorowanie poprawności funkcjonowania podległego regionu,
- poszukiwanie i proponowanie rozwiązań dla nowo wprowadzanych produktów VAP,

- utrzymanie relacji z kluczowymi Klientami i wsparcie przy obsłudze nowych,
- rozwijanie portfela Klientów i ich optymalny dobór,
- ocena efektywności podejmowanych działań, analiza wyników w poszczególnych jednostkach
- przygotowanie i rozliczanie budżetów,
- wdrażanie nowych strategii i współprac z innymi działami firmy,
- śledzenie trendów rynkowych i reagowanie na potrzeby,
- zarzadzanie i odpowiedzialność za podległych pracowników,
- wsparcie i rozwój zespołu,

Oczekiwania wobec Kandydata:

- wykształcenia wyższego (techniczne, ekonomiczne, managerskie),
- min. 5-8 letnie doświadczenie w zakresie zarządzania sprzedażą i produkcją,
- szeroka znajomość rynku budownictwa w Polsce, umiejętność identyfikowania trendów i wykorzystywanie ich w poszukiwaniu innowacyjnych rozwiązań,
- doświadczenia w zakresie zarządzania zespołem,
- wysoko rozwinięte umiejętności negocjacyjne,
- doświadczenie pracy z partnerami biznesowymi na różnych poziomach organizacji,
- autonomia w działaniu, umiejętność zbudowania strategii i jej realizacji,
- umiejętność wyznaczania i realizacji założonych celów,
- podejście biznesowe i dbanie o rentowność podejmowanych działań,
- dobrej znajomości języka angielskiego,
- znajomość pakietu MS Office,
- prawa jazdy kat. B,

- samodzielność i zdecydowanie w działaniu,
- umiejętności analityczne,
- komunikatywność,

Atuty oferty:

- praca w międzynarodowej organizacji będącej światowym liderem w swojej branży,
- wpływ na biznes i możliwość rozwoju innowacyjnych rozwiązań na rynku budownictwa w Polsce,
- strategiczna rola stanowiska i autonomia w działaniu, możliwość rozwoju własnej pozycji zgodnie z posiadanymi kompetencjami,
- atrakcyjny pakiet socjalny

Osoby zainteresowane bardzo prosimy o przesyłanie CV oraz listu motywacyjnego w języku polskim i angielskim na adres:

cv@h2b.com.pl

Informujemy, że skontaktujemy się z wybranymi kandydatami.

Prosimy o dopisanie następującej klauzuli: "Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w ofercie pracy dla potrzeb procesu rekrutacji zgodnie z ustawą z dnia 27.08.1997r. Dz. U. z 2002 r., Nr 101, poz. 923 ze zm."