

Kierownik ds. rozwoju rynku

Nr ref.: 1345

Localisation: PROJEKT ZAKOŃCZONY

Client: międzynarodowy lider w obszarze rozwiązań dla przemysłu

Date de publication: 2014-09-05

Wyzwania:

- rozwój biznesu w segmencie maszynowym na rynku polskim,
- przygotowywanie strategii i planu działania w segmencie na terenie całej polski,
- identyfikacja potencjalnych projektów, dobór narzędzi marketingowych i działań handlowych,
- propozycja działań wspierających wprowadzenie nowych produktów w powierzonym segmencie rynku,
- uczestniczenie w targach/seminariach/konferencjach,
- budowanie sieci kontaktów z firmami mającymi wpływ na zastosowanie rozwiązań firmy (producenci maszyn, biura projektowe),
- rozwijanie portfela Klientów: utrzymywanie relacji z istniejącymi i pozyskiwanie nowych klientów,
- zarządzanie zespołami projektowymi: w ramach realizacji projektów ofertowych i wykonawczych,
- ścisła współpraca z działem sprzedaży i obsługi klienta, szkolenie zespołów sprzedażowych, rozwijanie ich umiejętności dotyczących pozyskiwania nowych Klientów.
- raportowanie do Dyrektora Generalnego,
- wspieranie i monitorowanie wszystkich jednostek pod kątem standardów produktowych,
- skuteczna komunikacja i zapewnienie systemu informacji zwrotnej.

Profil Poszukiwanego Kandydata::

- wykształcenie techniczne,
- minimum 3-letnie doświadczenie w sprzedaży usług i rozwiązań dla przemysłu (znajomość sektora maszynowego będzie dużym atutem),
- bardzo dobra znajomość języka angielskiego,
- doświadczenie w zarządzaniu projektami,
- wytrwałość, rzetelność, systematyczność,

- wysoki poziom motywacji wewnętrznej,
- samodzielność w działaniu, proponowanie rozwiązań, zorientowanie na rezultat,
- komunikatywność, proaktywność, umiejętności adaptacyjne.

Atuty oferty:

- praca w międzynarodowej firmie będącej liderem w swojej branży,
- autonomia w działaniu,
- bardzo dobra atmosfera pracy,
- stabilność firmy,
- wysoka jakość rozwiązań,
- współpraca z działem R&D w centrali,
- umowa o pracę, system bonusowy, narzędzia do pracy.

Osoby zainteresowane prosimy o przesłanie aplikacji na adres: cv@h2b.com.pl

Prosimy o wysłanie aplikacji CV z „Nr Ref. 1344” i dopisanie następującej klauzuli:

"Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji zgodnie z ustawą

z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych (Dz. U. z 2002 r. Nr 101, poz. 926, ze zm.)"

Gwarantujemy całkowitą poufność.