

## Regionalny Doradca Techniczno-Handlowy

Nr ref.: 1372

Localisation: PROJEKT ZAKOŃCZONY

Client: międzynarodowy producent i dystrybutor rozwiązań dla sektora budowlanego

Date de publication: 2016-02-12

### Wyzwania:

Regionalny Doradca Techniczno-Handlowy odpowiedzialny będzie za budowanie rynku sprzedaży produktów firmy w regionie Polski Północno - Zachodniej poprzez:

- Pozyskiwanie nowych Klientów oraz utrzymywanie długofalowych relacji z istniejącymi Klientami (branża produkcyjna np. maszyny rolnicze oraz budowlane, kotły, hydraulika siłowa, stalowe meble etc. oraz konstrukcji stalowych)
- Identyfikacja potrzeb Klientów
- Prowadzenie negocjacji handlowych
- Systematyczne wizyty u Klientów, prowadzenie spotkań, promowanie rozwiązań firmy
- Raportowanie realizowanych i planowych działań
- Współpraca z innymi działami w ramach bieżących projektów

### Oczekiwania wobec Kandydata:

- Minimum 2-3 letnie doświadczenie w sprzedaży rozwiązań ochrony antykorozyjnej
- Rozległa wiedza techniczna dotycząca rozwiązań powłok antykorozyjnych
- Bardzo dobra znajomość rynku ochrony antykorozyjnej w Polsce
- Umiejętność budowania długofalowych relacji z różnymi interesariuszami po stronie Klientów (od Technologa po Właściciela firmy)
- Doświadczenie bądź posiadanie odpowiednich kompetencji do sprzedaży rozwiązań z segmentu premium
- Myślenie biznesowe
- Inicjatywa i jakość w pracy
- Wysoki stopień etyczności oraz samodzielność w działaniu
- Umiejętność współpracy z innymi członkami zespołu
- Wysoka kultura osobista
- Gotowość do częstych podróży służbowych
- Co najmniej średnie (preferowane wyższe) wykształcenie chemiczne
- Co najmniej dobra znajomość języka niemieckiego i/lub angielskiego

### Atuty oferty:

- Praca w międzynarodowej firmie o wysokich standardach jakości
- Praca z produktami z segmentu premium
- Stabilność finansowa przedsiębiorstwa
- Wysoki poziom samodzielności

Osoby zainteresowane prosimy o kontakt i przesyłanie aplikacji na adres: [pjalocha@h2b.com.pl](mailto:pjalocha@h2b.com.pl), tel. 508 525 103

**Prosimy o wysłanie aplikacji CV z „Nr Ref. 1372” i dopisanie następującej klauzuli:**

"Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji zgodnie z ustawą z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych (Dz. U. z 2002 r. Nr 101, poz. 926, ze zm.)"

**Gwarantujemy całkowitą poufność.**

Jeżeli okaże się, że nie jest to wyzwanie zbieżne z Pana/Pani motywacją i kierunkiem rozwoju, prosimy o przekazanie zaproszenia do projektu osobom, które mogłyby być zainteresowane.