

Deputy Business Navigation Manager

Nr ref.: 1213

Localisation: PROJEKT ZAKOŃCZONY

Client: międzynarodowa sieć retailowa

Date de publication: 2012-10-20

Wyzwania:

- bycie partnerem biznesowym dla menedżera sklepu,
- proaktywność w analizowaniu i poszukiwaniu możliwości biznesowych dla danego sklepu,
- planowanie procesu i wdrażanie rocznego biznes planu dla sklepu, bieżąca aktualizacja prognoz,
- koordynacja wszystkich procesów finansowych we współpracy z managerem sklepu, matrycowe raportowanie do pionu finansowego i menedżera danej jednostki organizacyjnej,
- dostarczanie specjalistycznego wsparcia i szkolenia w zakresie wewnętrznych rozwiązań informatycznych (Flex Scheduling Tool i ASR) dla menedżerów w sklepie, którego nadrzędnym celem jest realizacja celów finansowych sklepu,
- współtworzenie kultury „Safety First”.

Oczekiwania wobec Kandydata:

- co najmniej 3 lata doświadczenia w controllingu w obszarze sprzedażowym lub biznesowym,
- zainteresowanie funkcjonowaniem rynków na poziomie lokalnym i globalnym i zdolność do szybkiego aktualizowania wiedzy nt. lokalnego rynku i warunków ekonomicznych,
- komunikatywność oraz nastawienie na osiągnięcie celów,
- płynna znajomość języka angielskiego,
- gotowość do rozwoju w ramach organizacji w różnych lokalizacjach w Polsce i za granicą.

Atuty oferty:

- stanowisko dla ambitnych osób z doświadczeniem w biznesowym wsparciu sprzedaży (controlling, analizy strategiczne itp.), które chcą rozwijać swoją karierę w kierunku menedżerskim,
- możliwość wszechstronnego rozwoju w organizacji, w której rozwój talentów jest jedną z głównych wartości,
- możliwość inicjowania i wdrażania projektów dotyczących różnych obszarów biznesowych,
- praca w międzynarodowym środowisku, zorientowanym na promocję wysokich standardów organizacyjnych,
- stałe zatrudnienie, pakiet socjalny.

Zapraszamy do kontaktu z osobą odpowiedzialną za projekt:

Katarzyna Marcysiak
Research Consultant
(+48) 508 525 159
kmarcysiak@h2b.com.pl