HUMAN TO BUSINESS

HR Business Partner

Nr ref.: 1413

Lokalizacja: Warszawa

Klient: Międzynarodowa firma automotive będąca znaczącym graczem w swojej branży

Data publikacji: 2019-12-06

Wyzwania:

Głównym celem HR Business Partner będzie wspieranie struktur sprzedaży(Dystrybutorzy) oraz Head of HR w realizacji strategii HR poprzez:

- Udział w tworzeniu i wdrażaniu strategii HR adekwatnej do potrzeb i wspierającej realizację celów biznesowych firmy
- Budowanie i utrzymywanie relacji z Współpracownikami
- Rozwijanie kompetencji (tworzenie zakresów programów rozwojowych i szkoleniowych, organizacja szkoleń)
- Planowanie, organizowanie i realizacja procesów rekrutacyjnych
- Koordynowanie procesu on-boardingu
- Zarządzanie relacjami i koordynacja współpracy z podwykonawcami (Trenerzy, Rekruterzy, firmy szkoleniowe, outsourcing…)
- Praca blisko biznesu, wizyty w punktach sprzedaży, bezpośrednia współpraca z Partnerami i Handlowcami
- Współpraca i wsparcie HR-owe dla struktur Sieci Partnerskiej poprzez:

1. szkolenia z umiejętności sprzedaży i obsługi klienta
2. wdrażanie praktyk służących zarządzaniu talentami
3. prowadzenie rekrutacji wraz z Dystrybutorami, proponowanie dobrych efektywnych praktyk rekrutacyjnych, wdrażanie standardów rozmowy rekrutacyjnej oraz ewaluacji kompetencji i wyboru Kandydatów
4. doradztwo merytoryczne i wsparcie w rozwiązywaniu kwestii w zakresie miękkiego HR

Oczekiwania wobec Kandydata:

- Doświadczenie w roli Partnera dla biznesu i praca z Klientami wewnętrznymi z obszarów: sprzedaż, marketing, dystrybucja, operacje, retail
- Doświadczenie we wdrażaniu usprawnień, projektów, inicjatyw HR adekwatnych dla zespołów sprzedażowych
- Doświadczenie w firmach funkcjonujących z pośrednim modelem sprzedaży będzie atutem
- Doświadczenie w identyfikacji i analizie potrzeb rozwojowych oraz organizacji szkoleń
- Doświadczenie w projektach EB i przeprowadzaniu procesów rekrutacji (określenie profilu, komunikacja rekrutacyjna, przeprowadzanie procesu rekrutacji, on-boarding)
- Umiejętność ewaluacji kompetencji (AC, DC, wywiad kompetencyjny…)
- Zarządzanie projektami w sposób zwinny i konsekwentny
- Dojrzałość oraz świadomość biznesowa
- Skuteczna komunikacja dostosowana do różnych typów rozmówców
- Zarządzanie priorytetami, bardzo dobre umiejętności organizacyjne
- Wysoki poziom motywacji wewnętrznej, energia i dynamika w działaniu - niezbędne ze względu na tempo pracy i wizyty w sieci dystrybucji
- Elastyczność i otwartość relacjach, budowanie zaufania, umiejętność współpracy

- Samodzielność, proaktywność - nastawienie na poszukiwanie i proponowanie rozwiązań
- Specyfika stanowiska wymaga podróży służbowych na terenie Polski
- Wykształcenie wyższe
- Bardzo dobra znajomość języka angielskiego

Atuty oferty:

- Praca w międzynarodowej firmie
- Wysoki poziom samodzielności w działaniu
- Praca blisko biznesu, w bezpośrednim kontakcie z Klientami wewnętrznymi oraz Właścicielami partnerskich firm dystrybutorskich, wpływ na jakość relacji
- Różnorodność zadań i dynamika pracy (w siedzibie firmy oraz w „terenie")
- Praca w firmie gwarantującej stabilność zatrudnienia i możliwości dalszego rozwoju

Osoby zainteresowane prosimy o przesyłanie aplikacji na adres: **cv@h2b.com.pl**

Prosimy o wysłanie aplikacji CV z „Nr Ref. 1413" i dopisanie następującej klauzuli:

„Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych przez Human to Business na potrzeby niniejszego procesu rekrutacyjnego oraz przyszłych rekrutacji zgodnie z treścią art. 6 ust. 1 lit. a RODO (Ogólnego Rozporządzenia o Ochronie Danych z dnia 27 kwietnia 2016 roku). Równocześnie oświadczam, że poinformowano mnie, iż: - Administratorem moich danych osobowych jest Human to Business z siedzibą w Warszawie (00-542), ul. Mokotowska 49 A lok.2" Jednocześnie informujemy, że:

- udzielnie zgody jest dobrowolne,
- w każdym momencie przysługuje Pani/Panu prawo do wycofania zgody,
- dane osobowe przechowywane są przez czas niezbędny dla realizacji procesu rekrutacyjnego, a w przypadku udzielenia zgody na udział w przyszłych rekrutacjach – do czasu wycofania zgody,
- przysługuje Pani/Panu żądanie dostępu do Pani/Pana danych osobowych, ich zmiany, usunięcia lub przenoszenia, a także prawo do ograniczenia przetwarzania danych osobowych oraz do wniesienia sprzeciwu wobec takiego przetwarzania W sprawie Pani/Pana danych osobowych można skontaktować się z nami wysyłając wiadomość mailową na adres: biuro@h2b.com.pl

Gwarantujemy całkowitą poufność.
Jeżeli okaże się, że nie jest to wyzwanie zbieżne z Pana/Pani motywacją i kierunkiem rozwoju, prosimy o przekazanie zaproszenia do projektu osobom, które mogłyby być zainteresowane.